

Dans le cadre de notre filiale en France, nous recherchons un*e

Ingénieur d'affaires confirmé (H/F)

Localisation : Vélizy-Villacoublay

Notre offre :

- Rejoindre une équipe passionnée, dans un environnement de travail positif et collaboratif.
- Contribuer au développement de la jeune filiale française d'un groupe en forte croissance, à la pointe d'un secteur innovant et porteur.
- Prendre en charge le développement d'un portefeuille de clients ainsi que la prospection de comptes nommés, à qui vous proposez nos solutions logicielles, nos bancs mécatroniques et nos services d'ingénierie destinés au prototypage virtuel des véhicules du futur.
- Localisation en région parisienne ou en région lyonnaise.
- Engagement sur le long terme avec un CDI
- Flexibilité et autonomie.
- Rémunération suivant expérience : fixe + partie variable
- Véhicule de fonction

Vos responsabilités :

- Prospection, développement et suivi d'un portefeuille de clients nationaux, en établissant des plans de comptes, une stratégie commerciale dédiée, en développant des relations clés.
- Responsabilité d'un quota de vente annuel.
- Conseil et anticipation des besoins des clients et prospects, grâce à votre compréhension de leurs écosystèmes, de leurs métiers, de leurs applications spécifiques et de leurs évolutions.
- Coordination de la définition des solutions techniques requises, en lien avec les équipes techniques française et allemande ; rédaction des propositions commerciales correspondantes (vente et maintenance) dans le respect des politiques tarifaires en place.
- Collaboration avec les équipes de ventes élargies sur les comptes globaux.
- Assurer le reporting avec un forecast précis sur les prévisions de vente.
- Suivi des commandes, de la rédaction des offres et des contrats, jusqu'à la facturation
- Représentation de la filiale à certains salons, évènements, groupes de travail interne ou externe.

Votre profil :

- Formation supérieure BAC+5, Ecole d'ingénieur ou équivalent universitaire en génie mécanique, mécatronique, ingénierie d'affaire. Double diplôme commercial apprécié.
- Minimum 5 ans d'expérience dans la vente de solutions complexes logicielles et/ou ingénieries, de préférence dans le domaine automobile, avec un historique d'atteintes des objectifs.
- Expérience dans la négociation de contrat pluriannuels et de relationnel haut-niveau.



QUI NOUS SOMMES

Nous sommes experts dans les domaines de la **conduite autonome**, de **l'assistance à la conduite**, du **groupe motopropulseur** et de la **dynamique du véhicule** pour l'essai de conduite virtuel. En tant que leader technologique mondial, nous développons des solutions de simulation innovantes pour le développement de véhicules.

Nos **progiciels** et notre **matériel** peuvent être utilisés tout au long du processus de développement du concept à la validation jusqu'à la mise en série. En travaillant avec des prototypes virtuels, l'approche de l'ingénierie des systèmes automobile peut être suivie en continu et de nouveaux systèmes peuvent être développés et testés dans le véhicule complet virtuel.

Chez IPG Automotive la **collégialité** et le **travail d'équipe** sont très importants. Nous sommes réputés pour notre **qualité** et **l'écoute** de nos clients et utilisateurs, notre **efficacité**, notre promotion de **l'innovation** et nos **partenariats** durables. Notre entreprise familiale de taille moyenne est en pleine expansion et nous valorisons les idées et l'engagement de nos employés. C'est pourquoi nous leur offrons des conditions optimales sans jamais perdre de vue notre objectif commun.

Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature. Vous trouverez plus d'informations sous :

 ipg-automotive.com/careers

Merci d'adresser votre candidature (lettre de motivation + CV) par courriel à : jobs-fr@ipg-automotive.com

- Excellent relationnel, orienté client, à l'écoute, curieux et rigoureux, avec un haut niveau d'intégrité et d'autonomie, avec une bonne dose de bonne humeur et d'esprit d'équipe !
- Attrait technique pour la simulation numérique, et affinité forte pour l'automobile et ses mutations.
- Disponibilité pour de fréquents déplacements en France, permis de conduire français
- Disponibilité pour des déplacements internationaux occasionnels
- Français et Anglais courants

Processus de recrutement:

Veillez envoyer votre candidature en anglais (CV & lettre de motivation)



QUI NOUS SOMMES

Nous sommes experts dans les domaines de la **conduite autonome**, de **l'assistance à la conduite**, du **groupe motopropulseur** et de la **dynamique du véhicule** pour l'essai de conduite virtuel. En tant que leader technologique mondial, nous développons des solutions de simulation innovantes pour le développement de véhicules.

Nos **progiciels** et notre **matériel** peuvent être utilisés tout au long du processus de développement du concept à la validation jusqu'à la mise en série. En travaillant avec des prototypes virtuels, l'approche de l'ingénierie des systèmes automobile peut être suivie en continu et de nouveaux systèmes peuvent être développés et testés dans le véhicule complet virtuel.

Chez IPG Automotive la **collégialité** et le **travail d'équipe** sont très importants. Nous sommes réputés pour notre **qualité** et **l'écoute** de nos clients et utilisateurs, notre **efficacité**, notre promotion de **l'innovation** et nos **partenariats** durables. Notre entreprise familiale de taille moyenne est en pleine expansion et nous valorisons les idées et l'engagement de nos employés. C'est pourquoi nous leur offrons des conditions optimales sans jamais perdre de vue notre objectif commun.

Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature. Vous trouverez plus d'informations sous :

 ipg-automotive.com/careers

Merci d'adresser votre candidature (lettre de motivation + CV) par courriel à :
jobs-fr@ipg-automotive.com